

Consultant(e) immobilier d'entreprise confirmé(e) – Spécialiste Rive Gauche

Groupe Babylone, acteur incontournable du brockering totalement indépendant, qui applique au quotidien sa devise SMART REAL ESTATE. Nous recherchons de nouveaux talents confirmés (2/3 ans d'expérience au minimum) pour accompagner notre stratégie de développement commercial.

Vous intervenez sur la location & les achats/ventes pour tous types de surfaces et êtes spécialiste sur la rive gauche parisienne.

Vos missions principales :

- Développer votre propre chiffre d'affaires
- Prospecter et sourcer de nouveaux dossiers afin d'améliorer nos parts de marché
- Evaluer les biens et obtenir des mandats de commercialisation
- Conseiller les propriétaires dans leurs stratégies de commercialisation et valoriser leurs actifs immobiliers à travers des actions commerciales et marketing
- Assurer la commercialisation des mandants (propriétaires institutionnels, administrateurs de biens, cabinets de gestion, family office ...) afin de commercialiser leurs locaux et participer à leur fidélisation
- Accompagner des équipes dirigeantes d'entreprises sur leurs projets immobiliers, définir leurs cahiers des charges et identifier les bureaux répondant au mieux à leurs besoins
- Proposer à nos clients une analyse fine de problématiques immobilières variées : évolution des effectifs, des modes et des aménagements de travail, regroupement d'équipes, optimisation financière, etc.
- Suivre vos clients jusqu'à la négociation des conditions financières et juridiques du bail ou de la promesse de vente
- Assurer le reporting de votre activité auprès de votre responsable

Vous bénéficierez de notre politique motivante de rémunération qui vise à valoriser la performance de nos équipes et la réelle contribution de chacun nos consultants.

Votre profil :

Vous êtes expérimenté(e) en immobilier d'entreprise (minimum 2/3 ans) et faites preuve :

- D'un talent commercial avéré qui vous permet d'atteindre vos objectifs de vente
- D'un état d'esprit positif et combattant, de dynamisme et de persévérance
- D'une passion pour l'immobilier & d'une grande curiosité pour votre marché : vous accompagnez vos clients dans leurs projets et êtes pour eux un conseil fiable
- D'un esprit d'équipe reconnu : vous aimez partager, travailler et gagner en équipe

Envoyez-nous votre CV à recrutement@groupebabylone.fr